



## COMUNICATO STAMPA

### APPROVAZIONE DEL RESOCONTO INTERMEDIO DI GESTIONE PER IL PERIODO DI 9 MESI AL 31 GENNAIO 2019

**Il CdA di Sesa S.p.A. riunitosi in data odierna ha approvato il Resoconto intermedio di gestione consolidato relativo al periodo di 9 mesi al 31 gennaio 2019**

**Ricavi e Altri Proventi in crescita del 15,5% e risultato di Ebitda in aumento di oltre il 16% rispetto al 31 gennaio 2018, grazie al successo della strategia di sviluppo nelle aree di business a valore aggiunto dell'IT, a supporto della domanda di trasformazione digitale della clientela**

- **Ricavi e Altri Proventi consolidati: Euro 1.146,3 milioni (+15,5% vs Euro 992,6 milioni al 31 gennaio 2018)**
- **Ebitda consolidato: Euro 53,3 milioni (+16,2% vs Euro 45,9 milioni al 31 gennaio 2018)**
- **Ebit consolidato: Euro 38,4 milioni (+11,7% vs Euro 34,3 milioni al 31 gennaio 2018). Ebit Adjusted<sup>1</sup>: Euro 40,5 milioni (+13,0% YoY)**
- **Utile netto consolidato: Euro 25,0 milioni (+10,8% vs 31 gennaio 2018). Utile netto consolidato Adjusted<sup>1</sup>: Euro 26,5 milioni (+12,2% YoY)**
- **Utile netto consolidato di pertinenza del Gruppo: Euro 22,1 milioni (+10,2% vs 31 gennaio 2018). Utile netto consolidato Adjusted<sup>1</sup> di pertinenza del Gruppo: Euro 23,6 milioni (+11,8% YoY)**
- **Posizione Finanziaria Netta consolidata passiva (debito finanziario netto) per Euro 12,6 milioni, in miglioramento vs Euro 20,6 milioni al 31 gennaio 2018**
- **Patrimonio Netto consolidato pari ad Euro 224,6 milioni, in crescita vs Euro 208,5 milioni al 31 gennaio 2018**

#### **Empoli (FI), 12 marzo 2019**

Il Consiglio di Amministrazione di Sesa S.p.A., operatore di riferimento in Italia nel settore delle soluzioni IT a valore aggiunto per il segmento business, in data odierna ha esaminato ed approvato il Resoconto intermedio di gestione consolidato relativo al periodo di 9 mesi al 31 gennaio 2019, redatto secondo i principi contabili UE-IFRS.

Nel periodo in esame il Gruppo Sesa ha registrato un incremento di oltre il 10% di ricavi e redditività, superiore al proprio trend di crescita di lungo termine (CAGR ricavi 2011-2018 +9%, CAGR Ebitda +9,1%), conseguente ad un andamento favorevole della domanda di trasformazione digitale dell'economia italiana ed al successo della propria strategia di crescente focalizzazione su aree di business ad elevato valore aggiunto. I positivi risultati hanno riguardato sia il Settore Value Added Distribution (VAD) che quello Software e System Integration (SSI), beneficiando del processo di integrazione delle recenti acquisizioni societarie: la leva della crescita esterna ha contribuito allo sviluppo del business nel periodo in esame per circa il 30% a livello di ricavi e per circa il 45% a livello di Ebitda.

---

<sup>1</sup>L'Ebit Adjusted e l'Utile prima delle imposte Adjusted sono definiti al lordo degli ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali (Liste clienti e Know-how) iscritte a seguito del processo di Purchase Price Allocation (PPA). L'Utile netto Adjusted e l'Utile netto Adjusted di pertinenza del Gruppo sono definiti al lordo degli ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali (Liste clienti e Know-how) iscritte a seguito del processo di PPA, al netto del relativo effetto fiscale



**Il Totale Ricavi e Altri Proventi consolidati di periodo cresce del 15,5%**, passando da Euro 992.569 migliaia al 31 gennaio 2018 ad Euro 1.146.273 migliaia al 31 gennaio 2019, grazie al positivo contributo sia del settore VAD (+15,9% rispetto allo stesso periodo del 2018) che di quello SSI (+15,2% rispetto al 31 gennaio 2018). La crescita conseguita nel settore VAD è stata di natura organica per l'85%, mentre per il 15% deriva dal consolidamento per l'intero periodo in esame di Icos S.p.A., acquisita nel precedente esercizio ed inclusa nel perimetro di consolidamento al 31 gennaio 2018 soltanto per 3 mesi. La crescita dei ricavi del Settore SSI è stata per circa il 50% di natura interna e per l'altro 50% proveniente dall'inclusione nel perimetro di consolidamento delle società acquisite nel precedente esercizio (in particolare Tech-Value S.r.l. ed il ramo di azienda Panthera).

**Il risultato di Ebitda al 31 gennaio 2019 è pari ad Euro 53.297 migliaia (Ebitda margin 4,65%), in crescita del 16,2% rispetto ad Euro 45.882 migliaia (Ebitda margin 4,62%) al 31 gennaio 2018**, con un incremento dell'Ebitda margin di 3 basis point rispetto allo stesso periodo del 2018.

Il risultato di Ebitda del Settore VAD è pari a Euro 33.329 migliaia al 31 gennaio 2019 in crescita del 14,6% rispetto al 2018, grazie allo sviluppo dei ricavi conseguente all'ampliamento del portafoglio delle brand distribuite nelle aree più innovative della trasformazione digitale (sicurezza, data management, analytics, collaboration) ed alla minore incidenza dei costi operativi ottenuta a seguito delle azioni di efficientamento intraprese negli ultimi 18 mesi. La variazione di perimetro realizzata attraverso acquisizioni (Icos S.p.A.) ha contribuito per circa il 10% alla crescita del risultato di Ebitda di periodo.

Il Settore SSI consegue una crescita di Ebitda del 23,3% nel periodo in esame, con un risultato di Euro 19.202 migliaia al 31 gennaio 2019 ed un Ebitda margin che si incrementa al 7,6% dei ricavi rispetto al 7,1% del precedente esercizio, grazie in particolare alla crescente incidenza dei ricavi delle aree Managed and Security Services, ERP & Industry Solutions, Digital Solutions.

La variazione di perimetro realizzata attraverso acquisizioni (Tech Vaue S.r.l., Panthera S.r.l.) ha contribuito per circa il 75% alla crescita del risultato di Ebitda di periodo.

**Il Risultato Operativo (Ebit) consolidato è pari ad Euro 38.370 migliaia (Ebit margin 3,35%) al 31 gennaio 2019, in aumento del 11,7%** rispetto ad Euro 34.347 migliaia (Ebit margin 3,46%) al 31 gennaio 2018, dopo ammortamenti per complessivi Euro 8.371 migliaia (+30% YoY) ed accantonamenti ed altri costi non monetari per Euro 6.556 migliaia (+28,5% YoY). La crescita dell'Ebit al 31 gennaio 2019 riflette l'incremento del risultato di Ebitda sopra descritto, al netto di maggiori ammortamenti materiali e immateriali conseguenti tra l'altro gli investimenti in infrastrutture a supporto della crescita e le recenti acquisizioni societarie.

Il Risultato Operativo (Ebit) Adjusted (al lordo di ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali Liste clienti e Know-how iscritte a seguito del processo di PPA) al 31 gennaio 2019 è pari ad Euro 40.456 migliaia in aumento del 13,0% rispetto ad Euro 35.805 migliaia al 31 gennaio 2018.

**Il Risultato prima delle imposte al 31 gennaio 2019 è pari ad Euro 36.016 migliaia, in crescita del 10,4% rispetto ad Euro 32.611 migliaia del 2018**, dopo un saldo della gestione finanziaria passivo per Euro 2.964 migliaia (che incorpora un saldo della gestione cambi negativo per Euro 32 migliaia), rispetto ad Euro 2.250 migliaia al 31 gennaio 2018 (che incorporava una gestione cambi attiva per Euro 628 migliaia).

Il Risultato netto consolidato dopo le imposte si attesta ad Euro 25.030 migliaia (Eat margin 2,18%) al 31 gennaio 2019, registrando un incremento del 10,8% rispetto ad Euro 22.596 migliaia (Eat margin 2,28%) al 31 gennaio 2018.

**Il Risultato netto consolidato dopo la quota di competenza di terzi (utile di competenza degli azionisti del Gruppo) al 31 gennaio 2019 è pari ad Euro 22.147 migliaia in aumento del 10,2%** rispetto all'utile netto di Euro 20.105 migliaia al 31 gennaio 2018. Il Risultato netto consolidato dopo la quota di competenza di terzi (utile di competenza degli azionisti del Gruppo) Adjusted (al lordo degli ammortamenti delle



immobilizzazioni immateriali Liste clienti e Know-how iscritte a seguito del processo di PPA) al 31 gennaio 2019 è pari ad Euro 23.632 migliaia in aumento del 11,8% rispetto ad Euro 21.143 migliaia al 31 gennaio 2018.

La situazione patrimoniale al 31 gennaio 2019 evidenzia un miglioramento della Posizione Finanziaria Netta (“PFN”) rispetto al 31 gennaio 2018 ed un ulteriore rafforzamento patrimoniale del Gruppo.

La PFN consolidata al 31 gennaio 2019 è passiva (debito finanziario netto) per Euro 12.561 migliaia, con un miglioramento di Euro 8.060 migliaia rispetto ad un saldo passivo per Euro 20.621 migliaia al 31 gennaio 2018, ottenuto grazie al cash flow dalla gestione operativa del periodo in esame, al netto di investimenti in acquisizioni societarie ed in infrastrutture tecnologiche per circa Euro 20 milioni e di dividendi erogati pari a circa Euro 10 milioni.

Si registra un ulteriore miglioramento dell’efficienza nella gestione del capitale circolante: il capitale di esercizio netto al 31 gennaio 2019 ammonta ad Euro 142.294 migliaia con una riduzione del 2,6% rispetto al 31 gennaio 2018 ed un miglioramento del rapporto tra Net Working Capital e Totale Ricavi ed Altri Proventi che al 31 gennaio 2019 scende al 9,4% rispetto al 11,1% al 31 gennaio 2018.

La variazione della PFN al 31 gennaio 2019 rispetto al dato al 30 aprile 2018 (PFN attiva per Euro 54.662 migliaia), riflette principalmente la stagionalità del business, caratterizzato da un maggiore assorbimento di capitale circolante netto al 31 gennaio di ciascun anno rispetto al 30 aprile.

Nel periodo in esame si rafforza ulteriormente il Patrimonio Netto consolidato che al 31 gennaio 2019 ammonta ad Euro 224.628 migliaia (Euro 213.132 migliaia di competenza degli azionisti) rispetto ad Euro 208.470 migliaia (Euro 197.424 migliaia di competenza degli azionisti) al 31 gennaio 2018 e ad Euro 216.001 migliaia (Euro 204.955 migliaia di competenza degli azionisti) al 30 aprile 2018.

Il Presidente Paolo Castellacci e l’Amministratore Delegato Alessandro Fabbroni hanno così commentato i risultati di periodo al 31 gennaio 2019.

*“In una fase di trasformazione di mercato in cui la domanda di trasformazione digitale continua ad essere molto sostenuta, evolviamo la nostra offerta ampliando le competenze tecniche a supporto della clientela, affiancandola nel percorso di innovazione tecnologica. Sviluppiamo ulteriormente il nostro capitale umano che al 31 gennaio 2019 raggiunge un totale di circa 1.800 dipendenti rispetto a 1.657 risorse umane al 31 gennaio 2018, a supporto della crescita sostenibile del business”,* ha affermato Paolo Castellacci, Presidente e fondatore di Sesa.

*“La gestione dei primi nove mesi dell’esercizio si chiude con crescite superiori a quelle del mercato di riferimento e del track record di lungo periodo del Gruppo, beneficiando del successo degli investimenti in capitale umano ed innovazione tecnologica. Alla crescita hanno contribuito le acquisizioni societarie realizzate nell’ultimo triennio in aree di sviluppo strategico, che il Gruppo ha avuto la capacità di integrare con successo, e che recentemente hanno visto avviare la penetrazione sui mercati esteri con riferimento a nicchie di specializzazioni e distretti produttivi contigui a quelli italiani. Alla luce del positivo andamento dei primi nove mesi dell’esercizio, il Gruppo conferma un outlook favorevole per l’intero esercizio al 30 aprile 2019 con una crescita di ricavi e redditività di circa il 10% rispetto all’anno precedente. Il Gruppo continuerà ad operare perseguendo politiche di investimento e crescita sostenibile nel lungo termine, a beneficio di tutti i propri stakeholder”,* ha affermato Alessandro Fabbroni, Amministratore Delegato di Sesa.

\*\*\*\*\*

Si allegano al presente comunicato stampa i seguenti prospetti (valori espressi in migliaia di Euro):

Allegato n. 1 – Conto economico consolidato riclassificato al 31 gennaio 2019

Allegato n. 2 – Situazione patrimoniale consolidata riclassificata al 31 gennaio 2019

Allegato n. 3 – Prospetto di conto economico consolidato al 31 gennaio 2019

Allegato n. 4 – Prospetto della situazione patrimoniale e finanziaria consolidata al 31 gennaio 2019

Allegato n. 5 – Segment Information al 31 gennaio 2019



\*\*\*\*\*

Il comunicato stampa è disponibile sul sito internet della società [www.sesa.it](http://www.sesa.it), nonché presso il meccanismo di stoccaggio autorizzato *eMarket Storage* consultabile all'indirizzo [www.emarketstorage.com](http://www.emarketstorage.com).

**Conference Call:** martedì 12 marzo 2019 alle ore 17.00 (CET), Sesa terrà una conferenza telefonica con la comunità finanziaria, durante la quale saranno discussi i risultati economici e finanziari del Gruppo. E' possibile collegarsi ai seguenti numeri telefonici: dall'Italia +39028058811, dal Regno Unito +44121 2818003, dagli USA +17187058794 (numero locale internazionale), 18552656959 (numero verde). Prima della conferenza telefonica sarà possibile scaricare la presentazione presso il sito [www.sesa.it](http://www.sesa.it), sezione IR.

\*\*\*\*\*

*Il dott. Alessandro Fabbroni, in qualità di dirigente preposto alla redazione dei documenti Contabili Societari, dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.*

*Sesa S.p.A., con sede ad Empoli (FI), attività sull'intero territorio nazionale e presenza in alcune regioni europee, è a capo di un Gruppo che costituisce l'operatore di riferimento in Italia nel settore delle soluzioni IT a valore aggiunto per il segmento business, con ricavi consolidati per Euro 1.363 milioni e circa 1.650 dipendenti (fonte: Bilancio consolidato al 30 aprile 2018). Il Gruppo ha la missione di portare le soluzioni tecnologiche avanzate dei maggiori Vendor Internazionali di IT nei distretti dell'economia italiana ed europea, guidando le imprese nel percorso di innovazione tecnologica. Grazie alla partnership con i global leading player del settore (cosiddetti "IT Titans"), alle competenze delle proprie risorse umane ed agli investimenti in innovazione il Gruppo offre servizi e soluzioni ICT (Progettazione, Education, Assistenza Tecnica, Cloud Computing, Managed and Security Services, ERP & Vertical Solutions, Digital Solutions) a supporto della competitività e della trasformazione digitale della clientela. Il Gruppo Sesa ha sviluppato al 30 aprile 2018 ricavi per Euro 1.363 milioni, un utile di Ebitda di Euro 63,1 milioni, un utile netto di competenza degli azionisti per Euro 26,9 milioni (fonte: Bilancio consolidato al 30 aprile 2018). Il Gruppo Sesa persegue una politica di sviluppo sostenibile a beneficio dei propri Stakeholder ed ha conseguito nel periodo 2011-2018 un track record di crescita continua di occupazione, ricavi (CAGR ricavi 2011-2018 +9%) e redditività (CAGR Ebitda +9,1%). Sesa S.p.A. è quotata sul segmento STAR del Mercato MTA di Borsa Italiana. Codice ISIN: IT0004729759.*

#### **Per Informazioni Media**

Community S.r.l.  
Lea Calvo Platero  
+39 02 89404231 - [sesa@communitygroup.it](mailto:sesa@communitygroup.it)

Idea Point S.r.l.  
Alessandro Pasquinucci  
+39 0571 99744 - [info@ideapoint.it](mailto:info@ideapoint.it)

#### **Per Informazioni Finanziarie**

Sesa S.p.A.  
Conxi Palmero, Investor Relations Manager  
+39 0571 997326 - [investor@sesa.it](mailto:investor@sesa.it)



**Allegato n. 1 – Conto economico consolidato riclassificato al 31 gennaio 2019 (in migliaia di Euro)**

<b>Conto economico riclassificato</b>	<b>31/01/2019 (9 mesi)</b>	<b>%</b>	<b>31/01/2018 (9 mesi)</b>	<b>%</b>	<b>Variazione 2019/18</b>
<b>Ricavi netti</b>	<b>1.139.359</b>		<b>984.419</b>		<b>15,7%</b>
Altri Proventi	6.914		8.150		-15,2%
<b>Totale Ricavi e Altri Proventi</b>	<b>1.146.273</b>	<b>100,0%</b>	<b>992.569</b>	<b>100,0%</b>	<b>15,5%</b>
Costi per acquisto prodotti	(931.203)	81,2%	(810.911)	81,7%	14,8%
Costi per servizi e godimento beni di terzi	(89.689)	7,8%	(77.250)	7,8%	16,1%
Costo del lavoro	(69.597)	6,1%	(56.381)	5,7%	23,4%
Altri oneri di gestione	(2.487)	0,2%	(2.145)	0,2%	15,9%
<b>Totale Costi per acquisto prodotti e Costi Operativi</b>	<b>(1.092.976)</b>	<b>95,4%</b>	<b>(946.687)</b>	<b>95,4%</b>	<b>15,5%</b>
<b>Margine Operativo Lordo (Ebitda)</b>	<b>53.297</b>	<b>4,65%</b>	<b>45.882</b>	<b>4,62%</b>	<b>16,2%</b>
Ammortamenti beni materiali e immateriali (sw)	(6.285)		(4.977)		26,3%
Ammortamenti liste clienti e know-how acquisiti (PPA)	(2.086)		(1.458)		43,1%
Accantonamenti e altri costi non monetari	(6.556)		(5.100)		28,5%
<b>Risultato Operativo (Ebit)</b>	<b>38.370</b>	<b>3,35%</b>	<b>34.347</b>	<b>3,46%</b>	<b>11,7%</b>
Utile delle società valutate al patrimonio netto	610		514		18,7%
Proventi e oneri finanziari netti	(2.964)		(2.250)		31,7%
<b>Risultato prima delle imposte (Ebt)</b>	<b>36.016</b>	<b>3,14%</b>	<b>32.611</b>	<b>3,29%</b>	<b>10,4%</b>
Imposte sul reddito	(10.986)		(10.015)		9,7%
<b>Risultato netto</b>	<b>25.030</b>	<b>2,18%</b>	<b>22.596</b>	<b>2,28%</b>	<b>10,8%</b>
<i>Risultato netto di pertinenza del Gruppo</i>	<i>22.147</i>	<i>1,93%</i>	<i>20.105</i>	<i>2,03%</i>	<i>10,2%</i>
<i>Risultato netto di pertinenza di terzi</i>	<i>2.883</i>		<i>2.491</i>		<i>15,7%</i>
<b>Risultato Operativo Adjusted</b>	<b>40.456</b>	<b>3,53%</b>	<b>35.805</b>	<b>3,61%</b>	<b>13,0%</b>
<b>Risultato prima delle imposte Adjusted</b>	<b>38.102</b>	<b>3,32%</b>	<b>34.069</b>	<b>3,43%</b>	<b>11,8%</b>
<b>Risultato netto Adjusted</b>	<b>26.515</b>	<b>2,31%</b>	<b>23.634</b>	<b>2,38%</b>	<b>12,2%</b>
<i>Risultato netto Adjusted di pertinenza del Gruppo</i>	<i>23.632</i>		<i>21.143</i>		<i>11,8%</i>



**Allegato n. 2 – Situazione patrimoniale consolidata riclassificata al 31 gennaio 2019 (in migliaia di Euro)**

<b>Stato Patrimoniale Riclassificato</b>	<b>31/01/2019</b>	<b>31/01/2018</b>	<b>30/04/2018</b>
Immobilizzazioni immateriali	44.630	37.276	39.083
Immobilizzazioni materiali	56.223	54.104	55.221
Partecipazioni valutate al patrimonio netto	9.325	9.316	9.179
Altri crediti non correnti e imposte anticipate	21.703	16.802	17.264
<b>Totale attività non correnti (a)</b>	<b>131.881</b>	<b>117.498</b>	<b>120.747</b>
Rimanenze di magazzino	99.324	70.184	67.752
Crediti commerciali	480.348	421.378	328.760
Altre attività correnti	42.564	36.413	37.423
<b>Attività d'esercizio correnti (b)</b>	<b>622.236</b>	<b>527.975</b>	<b>433.935</b>
Debiti verso fornitori	394.274	306.955	295.706
Altri debiti correnti	85.668	74.887	62.967
<b>Passività d'esercizio a breve termine (c)</b>	<b>479.942</b>	<b>381.842</b>	<b>358.673</b>
<b>Capitale d'esercizio netto (b-c)</b>	<b>142.294</b>	<b>146.133</b>	<b>75.262</b>
Fondi e altre passività differite non correnti	15.721	13.782	14.175
Benefici ai dipendenti	21.265	20.758	20.495
<b>Passività nette non correnti (d)</b>	<b>36.986</b>	<b>34.540</b>	<b>34.670</b>
<b>Capitale Investito Netto (a+b-c-d)</b>	<b>237.189</b>	<b>229.091</b>	<b>161.339</b>
<b>Patrimonio netto (f)</b>	<b>224.628</b>	<b>208.470</b>	<b>216.001</b>
Pos. Finanziaria Netta a Medio Termine	132.507	123.137	123.172
Pos. Finanziaria Netta a Breve Termine	(119.946)	(102.516)	(177.834)
<b>Tot. Posizione Fin. Netta (Liquidità Netta) (g)</b>	<b>12.561</b>	<b>20.621</b>	<b>(54.662)</b>
<b>Mezzi propri e Pos. Finanziaria Netta (f+g)</b>	<b>237.189</b>	<b>229.091</b>	<b>161.339</b>



**Allegato n. 3 – Prospetto di conto economico consolidato al 31 gennaio 2019 (in migliaia di Euro)**

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>Periodo chiuso al 31 gennaio</b>	
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Ricavi	1139.359	984.419
Altri proventi	6.914	8.150
Materiali di consumo e merci	(931.203)	(806.940)
Costi per servizi e per godimento di beni di terzi	(90.238)	(82.103)
Costi per il personale	(69.597)	(56.381)
Altri costi operativi	(8.494)	(6.363)
Ammortamenti e svalutazioni	(8.371)	(6.435)
<b>Risultato operativo</b>	<b>38.370</b>	<b>34.347</b>
Utile delle società valutate con il metodo del patrimonio netto	610	514
Proventi finanziari	2.495	4.965
Oneri finanziari	(5.459)	(7.215)
<b>Utile prima delle imposte</b>	<b>36.016</b>	<b>32.611</b>
Imposte sul reddito	(10.986)	(10.015)
<b>Utile del periodo</b>	<b>25.030</b>	<b>22.596</b>
<i>di cui:</i>		
Utile di pertinenza di terzi	2.883	2.491
Utile di pertinenza del Gruppo	22.147	20.105





**Allegato n. 4 – Prospetto della situazione patrimoniale e finanziaria consolidata al 31 gennaio 2019 (in migliaia di Euro)**

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>Al 31 gennaio 2019</b>	<b>Al 30 aprile 2018</b>
Attività immateriali	44.630	39.083
Attività materiali	56.223	55.221
Investimenti immobiliari	290	290
Partecipazioni valutate con il metodo di patrimonio netto	9.325	9.179
Crediti per imposte anticipate	6.963	6.532
Altri crediti e attività non correnti	14.450	10.442
<b>Totale attività non correnti</b>	<b>131.881</b>	<b>120.747</b>
Rimanenze	99.324	67.752
Crediti commerciali correnti	480.348	328.760
Crediti per imposte correnti	7.905	7.452
Altri crediti e attività correnti	35.340	33.315
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti	211.871	247.194
<b>Totale attività correnti</b>	<b>834.788</b>	<b>684.473</b>
Attività non correnti possedute per la vendita		
<b>Totale attività</b>	<b>966.669</b>	<b>805.220</b>
Capitale sociale	37.127	37.127
Riserva da sovrapprezzo delle azioni	33.144	33.144
Altre riserve	(4.421)	1.723
Utili portati a nuovo	147.282	132.961
<b>Totale patrimonio netto di pertinenza del Gruppo</b>	<b>213.132</b>	<b>204.955</b>
Patrimonio netto di pertinenza di terzi	11.496	11.046
<b>Totale patrimonio netto</b>	<b>224.628</b>	<b>216.001</b>
Finanziamenti non correnti	132.507	123.172
Benefici ai dipendenti	21.265	20.495
Fondi non correnti	4.123	2.836
Imposte differite passive	11.598	11.339
<b>Totale passività non correnti</b>	<b>169.493</b>	<b>157.842</b>
Finanziamenti correnti	92.606	72.704
Debiti verso fornitori	394.274	295.706
Debiti per imposte correnti	11.890	2.187
Altre passività correnti	73.778	60.780
<b>Totale passività correnti</b>	<b>572.548</b>	<b>431.377</b>
<b>Totale passività</b>	<b>742.041</b>	<b>589.219</b>
<b>Totale patrimonio netto e passività</b>	<b>966.669</b>	<b>805.220</b>





**Allegato n. 5 – Segment Information (VAD, SSI, Corporate) al 31 gennaio 2019 (in migliaia di Euro)**

Segment Information Euro/migliaia	Periodo al 31 gennaio 2019 (9 mesi)				Periodo al 31 gennaio 2018 (9 mesi)			
	VAD	SSI	Corporate	Gruppo	VAD	SSI	Corporate	Gruppo
<b>Totale Ricavi e Altri Proventi</b>	<b>965.435</b>	<b>253.707</b>	<b>12.443</b>	<b>1.146.273</b>	<b>833.313</b>	<b>220.201</b>	<b>11.918</b>	<b>992.569</b>
<i>Variazione YoY</i>	<i>15,9%</i>	<i>15,2%</i>	<i>4,4%</i>	<i>15,5%</i>				
<b>Ebitda</b>	<b>33.329</b>	<b>19.202</b>	<b>1.048</b>	<b>53.297</b>	<b>29.073</b>	<b>15.578</b>	<b>1.273</b>	<b>45.882</b>
<i>Ebitda Margin</i>	<i>3,45%</i>	<i>7,57%</i>	<i>8,42%</i>	<i>4,65%</i>	<i>3,49%</i>	<i>7,07%</i>	<i>10,68%</i>	<i>4,62%</i>
<i>Variazione YoY</i>	<i>14,6%</i>	<i>23,3%</i>	<i>-17,7%</i>	<i>16,2%</i>				
<b>Ebit</b>	<b>26.057</b>	<b>12.248</b>	<b>347</b>	<b>38.370</b>	<b>24.023</b>	<b>10.119</b>	<b>247</b>	<b>34.347</b>
<i>Ebit Margin</i>	<i>2,70%</i>	<i>4,83%</i>	<i>2,79%</i>	<i>3,35%</i>	<i>2,88%</i>	<i>4,60%</i>	<i>2,07%</i>	<i>3,46%</i>
<i>Variazione YoY</i>	<i>8,5%</i>	<i>21,0%</i>	<i>40,5%</i>	<i>11,7%</i>				
<b>Risultato Netto</b>	<b>17.745</b>	<b>7.537</b>	<b>3</b>	<b>25.030</b>	<b>16.810</b>	<b>5.800</b>	<b>15</b>	<b>22.596</b>
<i>Eat Margin</i>	<i>1,84%</i>	<i>2,97%</i>	<i>0,02%</i>	<i>2,18%</i>	<i>2,02%</i>	<i>2,63%</i>	<i>0,13%</i>	<i>2,28%</i>
<i>Variazione YoY</i>	<i>5,6%</i>	<i>29,9%</i>	<i>-80,0%</i>	<i>10,8%</i>				
<b>Risultato netto di pertinenza del Gruppo</b>	<b>17.639</b>	<b>4.748</b>	<b>3</b>	<b>22.147</b>	<b>16.841</b>	<b>3.337</b>	<b>30</b>	<b>20.105</b>
<i>Variazione YoY</i>	<i>4,7%</i>	<i>42,3%</i>	<i>-90,0%</i>	<i>10,2%</i>				
<b>Risultato netto Adjusted</b>	<b>17.870</b>	<b>8.896</b>	<b>4</b>	<b>26.515</b>	<b>16.878</b>	<b>6.768</b>	<b>16</b>	<b>23.634</b>
<i>Variazione YoY</i>	<i>5,9%</i>	<i>31,4%</i>	<i>-73,5%</i>	<i>12,2%</i>				